



# Business Cloud

STRATEGIE E STRUMENTI PER IL SUCCESSO DEGLI IMPRENDITORI

## CHI SIAMO

**Business Cloud** è la prima azienda che opera attraverso il metodo **BCFormula**® il sistema testato nella pratica che consente a imprenditori e professionisti attraverso:

- STRUMENTI di finanza tecnologica
- COMPETENZA e CONSULENZA specialistica in 12 aree di impresa
- PERCORSO "IMPRENDITORE 5G" pratico operativo

Di raggiungere risultati operativi concreti e immediati, oggettivamente misurabili per consentire di acquisire tutte le conoscenze tecnologiche, legali, fiscali e commerciali, e le strategie per creare e gestire un sistema aziendale autonomo, sviluppare il proprio business o risanare le criticità aziendali.



# Business Cloud

STRATEGIE E STRUMENTI PER IL SUCCESSO DEGLI IMPRENDITORI

# PERCHÉ IL METODO BCFORMULA® FUNZIONA

## Consentiamo di:

- **VERIFICARE** la reale affidabilità dell'impresa e validare il modello di business
- **RISOLVERE** problematiche amministrative, legali, fiscali e commerciali
- **GUIDARE** verso le giuste scelte strategiche
- **UTILIZZARE** con semplicità prodotti di controllo, gestione e pianificazione aziendale di altissima qualità e affidabilità
- **MANTENERE** nel tempo i profitti anche di fronte a cambiamenti ambientali e di mercato acquisendo un metodo per creare una struttura organizzativa autonoma
- **AVERE A DISPOSIZIONE** un unico interlocutore che coordina una squadra di professionisti, altamente specializzati in 12 aree di competenza aziendale, per il raggiungimento del migliore risultato per l'imprenditore
- **RISPARMIARE IMPOSTE** legittimamente e ottimizzare il carico fiscale in modo lecito e sostenibile

**ALL'UNICO FINE DI MIGLIORARE  
I RISULTATI AZIENDALI IN MODO SINERGICO**

### **BCFormula®**

È il metodo che con l'analisi strategica orientativa d'impresa, estratta dai nostri strumenti fintech, la consulenza specialistica e la formazione pratica, permette di:

- Creare una struttura organizzativa autonoma
- Evitare crisi di liquidità
- Anticipare e risolvere crisi d'impresa
- Pianificare lo sviluppo sostenibile dell'azienda
- Programmare la crescita nel breve periodo
- Pianificare scelte aziendali di lungo periodo
- Proteggere il patrimonio aziendale e familiare

## COME LO FACCIAMO

1. Partiamo dall'analisi strategica orientativa d'impresa effettuata dai nostri consulenti con strumenti di finanza tecnologica e dispositivi digitali che permettono comparazioni economico finanziarie, settoriali e di posizionamento sul web.
2. Fissiamo una prima consulenza strategica dove stabiliamo gli obiettivi e strutturiamo il percorso.
3. Iniziamo il percorso di inquadramento dell'impresa, di educazione imprenditoriale, di risoluzione degli eventuali problemi, di prevenzione e risoluzione delle crisi o di crescita aziendale, attraverso una squadra di consulenti altamente specializzati nelle macro aree aziendali che guidano l'imprenditore verso una crescita sostenibile evitando errori e risolvendo le problematiche rilevate .

## **ASI (Analisi strategica immediata)** consente di ottenere:

- L'indice di solidità aziendale (probabilità di default a 1 anno)
- L'affidabilità e la sostenibilità dell'azienda (sotto l'aspetto economico finanziario)
- Gli eventi negativi in capo all'azienda, ai soci e agli amministratori
- I ritardi di pagamento di tipo commerciale
- Le eventuali problematiche della governance aziendale
- Gli indici di bilancio degli ultimi tre anni (riclassificati col software Ce.Bi.)
- Il posizionamento dell'azienda rispetto al settore con lo stesso codice Ateco
- Il report sul posizionamento digitale
- L'indice DSCR (debit service coverage ratio)
- L'elaborazione della posizione completa presso la Centrale Rischi Banca d'Italia
- L'elaborazione di un piano industriale – business plan - a 3/5 anni basato sullo scenario usato dalle banche per valutare il rischio geo-settoriale

# AREE DI COMPETENZA

## 1. AREA SVILUPPO

- 1.1. Educazione imprenditoriale e gestione manageriale
- 1.2. Marketing on – off line
- 1.3. Strumenti di fidelizzazione della clientela
- 1.4. Internazionalizzazione e fiscalità internazionale

## 2. AREA FINANZIARIA E FISCALE

- 2.1. Ottimizzazione del carico fiscale
- 2.2. Finanza comportamentale
- 2.3. Controllo di gestione
- 2.4. Alert crisi di impresa e revisione legale

## 3. AREA DIFESA

- 3.1. Difesa bancaria e recupero crediti
- 3.2. Prevenzione e difesa dagli accertamenti tributari
- 3.3. Difesa dalle cartelle esattoriali
- 3.4. Passaggio generazionale e riorganizzazioni aziendali

## 1.1 EDUCAZIONE AZIENDALE E GESTIONE MANAGERIALE

- Tecniche di coaching e PNL per gestire dinamiche relazionali, emotive comunicative
- Come creare e comunicare mission e vision aziendale
- Analisi del clima organizzativo
- Ottimizzazione dell'organigramma e del team con metaprogrammi e soft-skill individuali
- Potenziamento e strumenti di management con estrazione dei valori aziendali e costruzione della cultura aziendale
- Tecniche di pianificazione e realizzazione obiettivi
- Come applicare stili di leadership più efficaci con il team



## 1.2 MARKETING ON - OFF LINE

- Strategie operative
- Posizionamento digitale
- Analisi strategica
- Analisi Pestil, swot, target
- Individuazione del corretto posizionamento del brand
- Definizione e gestione del piano di marketing
- Pianificazione dello sviluppo media commerciale
- Come valutare l'efficacia della comunicazione marketing

*idea → plan → action*

## 1.3 STRUMENTI DI FIDELIZZAZIONE DELLA CLIENTELA

- Cos'è un CRM e come può creare valore d'impresa
- Come utilizzare i circuiti di Cashback
- Strutturare un Funnel di marketing
- Come misurare e gestire la customer experience e la customer satisfaction
- Come utilizzare i social per fidelizzare la clientela
- Club deal

## 1.4 INTERNAZIONALIZZAZIONE E FISCALITA' INTERNAZIONALE

- Creazione società all'estero e gestione ufficio partecipate estere
- Assistenza e consulenza alla delocalizzazione delle imprese
- Assistenza e introduzione sui mercati esteri, ricerche di mercato, analisi di mercato, ricerca competitor, company profile, catalogo prodotti per l'estero
- Contrattualistica internazionale
- Consulenza su finanziamenti (voucher e bandi pubblici) per attività di internazionalizzazione

## 2.1 OTTIMIZZAZIONE DEL CARICO FISCALE

- Analisi e studio della struttura contabile
- Analisi e studio della migliore forma operativa per il caso specifico
- Educazione al corretto utilizzo delle norme fiscali
- Previsione del risultato fiscale e dell'impatto erariale
- Analisi dei costi e certificazioni del credito d'imposta ricerca e sviluppo
- Guida al legittimo risparmio d'imposta

## 2.2 FINANZA COMPORTAMENTALE

- Come accedere al credito di finanziamento:
  - Studi di fattibilità
  - Business plan
  - What if analysis
  
- Come accedere a strumenti di finanziamento alternativi:
  - Mentoring e Projecting di start-up
  - Crowdfunding
  - Business Angels/Venture Capital
  - MiniBond per srl



## 2.3 CONTROLLO DI GESTIONE

- Analisi e consulenza finanziaria (CFO)
- Budgeting e controllo di gestione
- Come e perché gestire i centri di costo
- Come garantire la continuità aziendale
- Come monitorare gli indici fondamentali per il controllo del cash flow

## 2.4 ALERT CRISI DI IMPRESA E REVISIONE LEGALE

- Strumenti tecnologici per il tempestivo riconoscimento della crisi d'impresa
- Predisposizione modelli organizzativi 231/2001
- Assistenza alla revisione legale
- Assistenza alla redazione di piani attestati
- Assistenza alle procedure alternative di risoluzione della crisi d'impresa
- Analisi rischio e soluzioni assicurative



## 3.1 DIFESA BANCARIA E RECUPERO CREDITI

- Analisi dei debiti inerenti a banche, finanziarie (c/c, fidi, mutui, leasing) e altra natura
- Quali strade da percorrere per risolvere debiti con procedure di piani di rientro e/o saldoe stralcio con rilascio della quietanza liberatoria
- Assistenza alle procedure legali
- Come Recuperare crediti inerenti a insolvenze di fatture, cambiali, assegni
- Come trasformare i costi delle perdite dei “crediti inesigibili” in “guadagno”
- La vendita dei crediti inesigibili
- Gestione degli incassi tramite il servizio della “fattura Certificata”



## 3.2 PREVENZIONE E DIFESA DAGLI ACCERTAMENTI TRIBUTARI

- Attività educativa di prevenzione del contenzioso
- Analisi e studio degli atti amministrativi fiscali
- Assistenza e consulenza durante la fase delle indagini tributarie e dell'accertamento
- Assistenza alla predisposizione e utilizzo strumenti deflativi del contenzioso
- Assistenza alla predisposizione ricorsi di primo grado, secondo grado e Cassazione

## 3.3 DIFESA DALLE CARTELLE ESATTORIALI

- Lettura estratto di ruolo: come gestire le cartelle esattoriali
- Esame e analisi cartelle esattoriali per rilevazione vizi di annullamento
- Come intervenire con la prescrizione, decadenza e sospensione
- Procedure di impugnazione giudiziale per annullamento cartelle
- Analisi di bilancio ai fini della gestione del debito tributario
- Procedure deflattive per la gestione delle cartelle esattoriali
- Le procedure legali per la difesa dalle cartelle esattoriali e avvisi addebito INPS
- Assistenza alle procedure di esdebitazione da sovraindebitamento

## 3.4 PASSAGGI GENERAZIONALE E RIORGANIZZAZIONI AZIENDALI

- Analisi situazioni aziendali e familiari dell'imprenditore
- Analisi del patrimonio e progettazione di soluzioni per il passaggio generazionale e la riorganizzazione aziendale
- Assistenza e consulenza per la tutela e la trasmissione del patrimonio, utilizzando degli strumenti giuridico fiscali e finanziari definiti in fase di progettazione e applicabili (donazioni e successioni, Patti di famiglia, conferimenti, scissioni, fusioni, trasformazioni, costituzione di Trust, Holding)



# Business Cloud

STRATEGIE E STRUMENTI PER IL SUCCESSO DEGLI IMPRENDITORI

Via Belvedere, 73a - 37026 Pescantina - Verona

Cell.: +39 377 0871584

E-mail: [info@bcformula.it](mailto:info@bcformula.it)

Sito: [www.bcformula.it](http://www.bcformula.it)

Web: [business-cloud.it](http://business-cloud.it)

P.IVA 04624750230

